

# شرکت شبیه سازان منطق

تولید کننده نرم افزارهای مالی، بازرگانی، تولیدی، اتوماسیون اداری، فروشگاهی و ...

نرم افزار برنامه ریزی منابع سازمانی منطق

## Mantegh ERP ( Enterprise Resource Planning )



درباره ما	1	مقدمه
حسابداری	2	
فروش	3	تفصیل شناور و محرمانگی اسناد
ئزارش دهن فروش	4	
مدیریت شعب	5	کالاها
تنظيمات آفلاین	6	
حقوق و دستمزد	7	تولید
مدیریت ارتباط با مشتری	8	
مدیریت کاربران	9	هاست و سرو، مجازی
جاری شرکا	10	
هوش تجاري	10	خزانه داری
مدیریت پرسنل	11	
زیر سیستم اموال و دارایی	12	
زیرسیستم چند ارزی	13	
مدیریت انبار	14	
اتوماسیون اداری	19	
امکان اتصال به ووکامرس	20	
وب اپ منطق	21	
تقدیرنامه ها و گواهی نامه ها	22	
پیام کوتاه هوشمند	23	
دستگاه کالر آیدی	28	
مدیریت پروژه	30	
	31	
	32	
	33	
	35	
	36	

## درباره شرکت شبیه سازان منطق

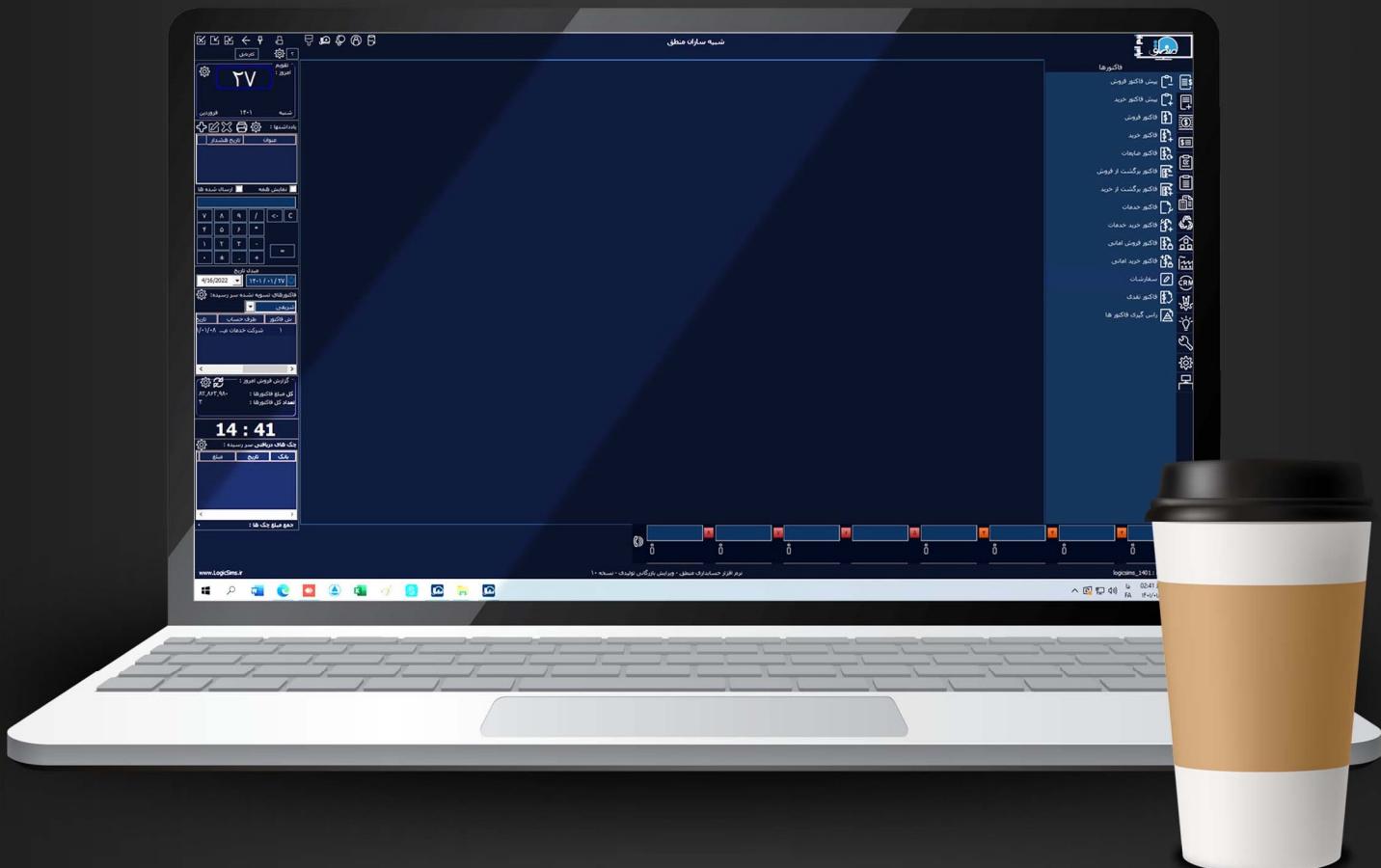
شرکت شبیه سازان منطق با هدف تولید نرم افزار های کاربردی و خاص در سال ۱۳۸۶ ، با تکیه بر نیروی انسانی متخصص و مهندس ، شروع به فعالیت نموده است.

نرم افزارهای منطق با بکارگیری استاندارهای جهانی و با استفاده از قدرتمندترین زبان برنامه نویسی جهان (Microsoft Visual C++) و سریع ترین پایگاه داده (MariaDB) طراحی شده است.

تلاش این مجموعه از ابتدا بر این بوده که با بکارگیری خلاقیت ، سادگی ، سرعت ، دقت و امنیت زمینه را برای پیشبرد فرآیندهای مالی و اداری کسب و کارها ایجاد نماید.

ویژگی خاص نرم افزارهای منطق استفاده از نیروهای متخصص در امر پشتیبانی است که نیاز کاربران را به امر آموزش ، استقرار و رفع خطاها احتمالی برطرف می نماید. باعث افتخار است که بیشترین مشتریان منطق از محل مشتریان قبلی به دست آمده است.

محصولات شرکت منطق ، طیف نسبتاً وسیعی از نیازهای مالی و اداری شرکت‌ها ، موسسات ، کارخانه‌های تولیدی - صنعتی و فروشگاه‌ها را پوشش می‌دهد.





## مقدمه

در دنیای امروزی، تغییر و تحول و پویایی از اصول پایه است لذا مدیران باید دائما در جستجوی راه هایی برای بهبود کسب و کار خود باشند. استفاده از سیستم های اطلاعاتی که بتوانند همه فعالیت ها و وظایف موجود در یک مجموعه را تحت پوشش قرار داده و اطلاعات لازم و ضروری را به موقع در اختیار استفاده کنندگان آن قرار دهد، از ابزار های حیاتی در کسب و کارهای امروزی می باشد.

بدین ترتیب لزوم طراحی سیستم ها به صورت یکپارچه و بانک اطلاعات یکپارچه در تمام مجموعه های کاری احساس گردید. یکی از ابزارهای مهم فناوری اطلاعات و ارتباطات که نقش مهمی در یکپارچگی اطلاعات و عملیات موجود در مؤسسات داشته، سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی (Enterprise Resource Planning) ERP می باشد.

ERP در حال حاضر به عنوان ابزار نهایی مدیریت در جهان مطرح می باشد، که قادر است اطلاعات موجود در یک مجموعه را با استفاده از فناوری اطلاعات در تمام حوزه های فعالیت آن به طور منسجم و یکپارچه جمع آوری کرده و نتایج حاصل شده را در اختیار استفاده کنندگان در سطوح مختلف یک مجموعه قرار دهد.

مهم ترین مزیتی که ERP برای کسب و کارها خواهد داشت، بهبود هماهنگی میان واحد های مختلف، کاهش وقفه های کاری و افزایش کارایی فرایندهاست.

## حسابداری

- امکان ثبت سند دستی و خودکار به صورت دوبل و مرکب از کل به جزء و از جزء به کل
- امکان مشاهده و اصلاح کدینگ حسابداری
- تنظیم ستون های دفتر روزنامه مطابق با دفاتر مالیاتی
- جستجوی سریع در ساختار درختی سرفصل ها و مشاهده ریز حساب ها
- امکان مرتب سازی شماره استناد
- امکان ذخیره شماره عطف ، ذخیره و نمایش شماره استناد
- امکان ضمیمه نمودن پرونده ها به استناد (بایگانی استناد)
- نمایش نسبت های مالی برای تصمیم گیری بهتر مدیران
- گزارشات بسیار دقیق از دفتر روزنامه ، کل ، معین ، تفصیلی و زیر تفصیلی
- گزارش تجمیع استناد در سطح کل ، معین یا تفصیلی و زیر تفصیلی
- تراز آزمایشی ۲ ، ۴ ، ۶ ، ۸ ، ۱۰ و ۱۵ ستونی دفاتر کل و معین و تفصیلی
- گردش حساب ها در بازه زمانی مختلف در چهار سطر (کل / معین / تفصیلی / زیر تفصیلی)
- صورت سود و زیان ، تراز نامه و گزارش مرور حساب ها
- ذخیره و نمایش تاریخچه تغییر و حذف استناد
- امکان دائمی کردن استناد و یا برگشت از دائمی
- توضیحات پیش فرض در استناد حسابداری
- امکان کپی کردن و Favorite کردن استناد
- امکان مشاهده عملکرد نموداری در یک نگاه
- گزارش عملکرد نموداری ماه ها
- گزارش هزینه ها و ریز هزینه ها
- گزارش صورت سرمایه
- گزارش اطلاعات کل دوره مالی
- گزارش فصلی و فایل خروجی TTMS مالیات
- امکان ثبت لیستی استناد دستی از طریق فایل اکسل



## تفصیلی شناور

- مشاهده تفصیلی های مربوط به یک حساب معین
- امکان مشاهده حساب های متصل به یک تفصیلی
- مشاهده گردش و مانده یک حساب معین بدون در نظر گرفتن تفصیلی های مرتبط
- گزارش های گردش و مانده از یک حساب تفصیلی به صورت تجمعی

## محرمانگی اسناد

این امکان به منظور مخفی نگه داشتن اطلاعات استاد حسابداری از اشخاص یا گروه های خاص در حین به اشتراک گذاری آن با اشخاصی دیگر است.

- امکان تعیین سطح دسترسی خواندن ، اضافه کردن و ویرایش کردن استاد محرمانه به شکل مجزا به کاربر یا گروهی از کاربران



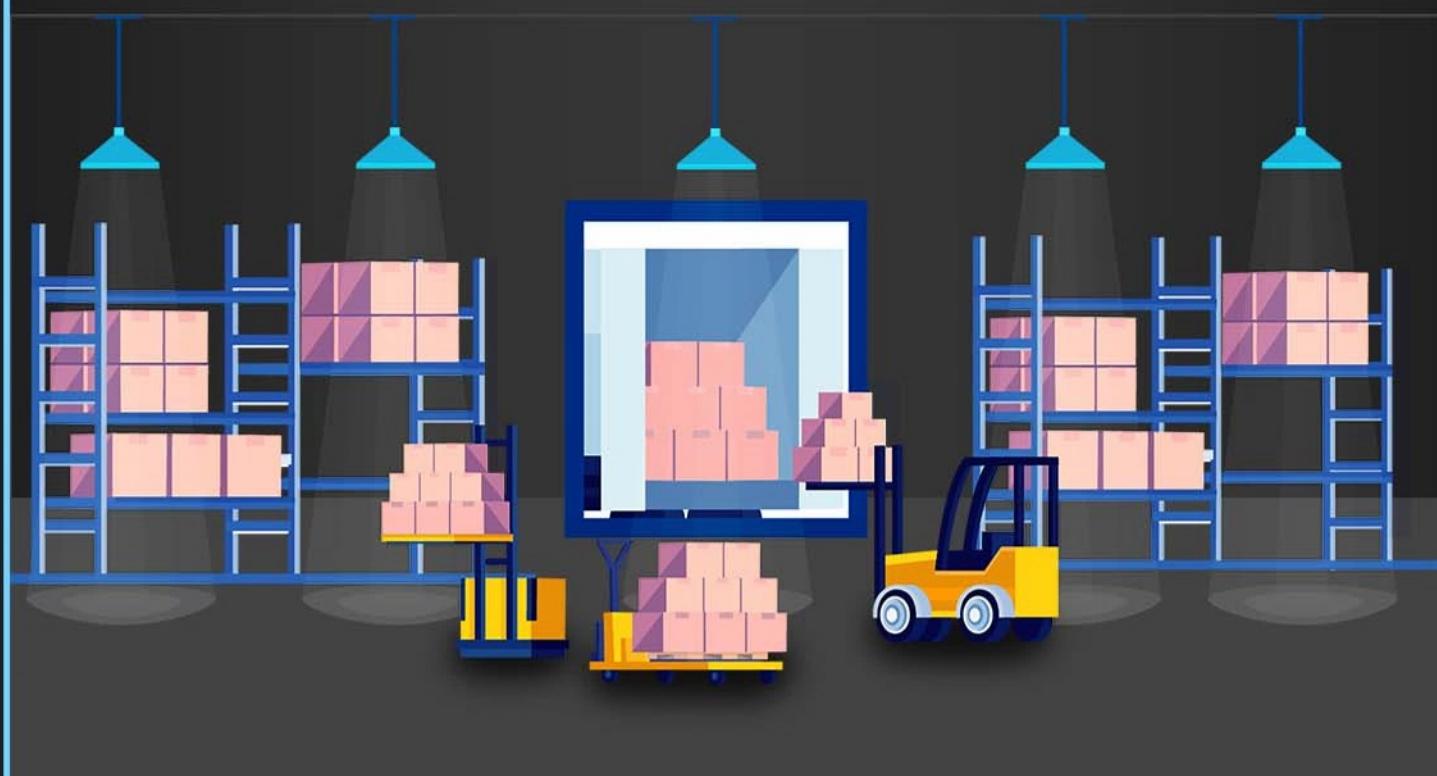
# فروش

- امکان دریافت بیعانه برای پیش فاکتور فروش
- امکان تعیین کاربر مسئول برای هر فاکتور با امکان گزارش گیری از آن
- امکان تبدیل سفارش فروش به فاکتور فروش بصورت مرحله ای
- انبارگردانی ، جابجایی کالاهای بین انبارها
- تعیین سطح دسترسی پیشرفته انبار، صندوق، حساب های بانکی و گروه طرف حساب ها
- نمایش ۳ قیمت فروش آخر به یک طرف حساب
- امکان تعیین بازاریاب و مسئول فروش و محاسبه خودکار پورسانت آنها در فاکتور فروش
- امکان تعیین ۲ واسطه در فاکتور فروش و محاسبه پورسانت
- امکان قطعی کردن و برگشت از قطعی لیستی فاکتورها
- امکان فروش به پرسنل ، شرکا ، طرف حساب و یا حساب خاص
- ثبت روند فروش اعم از ثبت سفارش ، تائیدیه مدیر فروش ، حواله انبار ، خروج از انبار و ثبت قطعی فاکتور
- تعریف هر تعداد اضافات و کسورات فاکتور به صورت نامحدود توسط کاربر
- ثبت شرایط تسویه فاکتور و هشدار آن در زمان سررسید
- امکان تعریف شرایط حمل و نقل در فاکتور
- امکان تسهیم تخفیف و کرایه در ردیف های فاکتور خرید
- ثبت عوارض ، مالیات و تخفیف به صورت کلی و سطري
- تخصیص پورسانت به بازاریابان بر اساس درصد ثابت ، درصدی از سود و مبلغ ثابت به صورت کلی برای همه کالاهای از ای هر گروه اصلی یا فرعی و یا هر کالا / خدمات خاص
- چاپ خودکار با امکان سفارش سازی توسط کاربر و ایجاد ۴ نمای مختلف برای چاپ
- ذخیره تاریخچه تغییرات انواع فاکتور به صورت خودکار
- امکان خواندن وزن در باسکول و درج آن در ردیف فاکتور
- آمار فروش مقایسه ای ماهانه و فصلی
- امکان تعریف مالیات عوارض سطري و کلی به شکل پیش فرض
- امکان تعریف کرایه حمل سطري به از ای هر کالا
- ذخیره تاریخچه چاپ فاکتور برای مشاهده تعداد دفعات و تاریخ هر چاپ با هر نمایی
- امکان ابطال خودکار فاکتور های فروش تسويه نشده بعد از X روز
- امکان جستجو برند کالا هنگام فاکتور زدن
- نمایش تاریخچه چاپ ، مشاهده ، ویرایش و ... هر فاکتور



## کالاها

- تعریف انواع قیمت خرید و فروش به ازای هر کالا
- تعریف واحد دوم و سوم سفارشی برای کالاهای قابلیت ثبت تصویر برای کالا
- امکان ثبت برند ، سریال کالا ، کالاهای مشابه امکان گروهبندی کالاهای تا ۳ سطح
- امکان تعریف کد جانمایی برای کالا امکان بارکد دهی به شکل خودکار برای هر کالا امکان تعریف هر کالا با واحد جزء امکان تعریف قیمت به صورت گروهی و لیستی امکان ایجاد تاریخ انقضا برای کالا امکان ایجاد ارزش افزوده سطrix به شکل پیشفرض و مجزا به ازای هر کالا گزارش کالاهای با زیر حداقل موجودی یا بیش از حد اکثر موجودی گزارش کالاهای با موجودی ، فاقد موجودی یا کالاهای با موجودی منفی گزارش گردش کالاهای ( فقط فاکتورها ) بر اساس اولین و آخرین خرید و فروش ، حداقل و حد اکثر قیمت خرید و فروش گزارش کاردکس کالا بر اساس کد ، نام ، بارکد ، انبار ، در بازه زمانی مختلف کاردکس لیستی کالا گزارش موجودی کالاهای در انبارهای مختلف



## گزارش فروش / خرید

- گزارش خرید و فروش کالا و خدمات روزانه تمام کالاهای به شکل مجزا بر اساس کد ، نام ، مبلغ ، کاربر ، پرسنل ، انبار ، طرف حساب و ... در بازه تاریخ و ساعت مختلف
- گزارش گیری جمع ارزش افزوده (عوارض و مالیات) و تخفیف خرید و فروش کالا و خدمات در بازه زمانی تاریخ و ساعت مختلف به شکل مجزا
- امکان آمارگیری خرید و فروش کالا یا گروهی از کالاهای بر اساس بیشترین خرید و فروش، پر سود ترین و کم سود ترین کالاها و امکان آمارگیری کالاهای بدون مراده، برگشتی، فروش رفته در بازه زمانی مختلف
- امکان آمارگیری میانگین درصد سود ناخالص خرید و فروش کالا در بازه زمانی مختلف
- امکان آمارگیری فروش خدمات و ضایعات در بازه زمانی مختلف
- امکان آمارگیری خرید و فروش مقایسه ای کالا و خدمات بر اساس فصل و سال به شکل مجزا
- امکان گزارش گیری خرید و فروش کالا از / به طرف حساب
- گزارش طرف حساب های پر سود و راکد
- گزارش کالاهای بدون خرید و فروش در بازه زمانی مختلف مورد نیاز
- گزارش کالاهای بدون مراده یا با مراده در بازه زمانی مختلف مورد نیاز
- گزارش جامع طرف حساب ها
- گزارش پیش بینی نقدی
- گزارش جامع دفتر فروش



## تولید

- ثبت کالاهای تولیدی همراه با تعریف فرمولاسیون تولید
- کاهش مقدار مواد اولیه هنگام ثبت سند تولید
- امکان انتخاب پیش فرض سرفصل هزینه های کالاهای تولیدی جدید
- مشاهده کاردهس تعدادی و ریالی کالاهای تولیدی و مواد اولیه
- هشدار کسر موجودی مواد اولیه از حداقل تعیین شده
- انبارگردانی کالاهای ساخته شده ، در جریان ساخت و مواد اولیه
- ثبت کسری و فزونی انواع کالاها
- ثبت ضایعات مربوط به تولید
- ثبت سند تولید به صورت دستی و خودکار
- ثبت سند معکوس تولید
- تعریف انبار های مختلف ( مواد اولیه ، کالای در جریان ساخت ، کالای تولیدی ) همراه با گزارشات متنوع از ورود و خروج کالا و مواد اولیه
- گزارش میزان مصرف مواد اولیه بر اساس تولید در هر بازه زمانی
- امکان تعریف بی نهایت فرمول به ازای هر کالای تولیدی
- امکان انتخاب انبار به ازای مواد اولیه هر محصول در سند تولید
- امکان بازسازی بهای کالای تولید شده بر اساس میانگین قیمت خرید مواد مصرفی
- گزارش آمار کالاهای تولید شده
- گزارش آمار تولید مقایسه ای
- گزارش آمار مصرف مقایسه ای بر حسب فصول سال / تعداد / مبلغ

## برنامه ریزی تولید

قبل از تصمیم گیری برای تولید کالا ، تعداد و میزان مواد اولیه مصرفی و هزینه های مربوطه ( اعم از هزینه های کارکنان ، هزینه های آب و برق و ...) را پیش بینی کنید سپس به امر تولید کالا بپردازید.



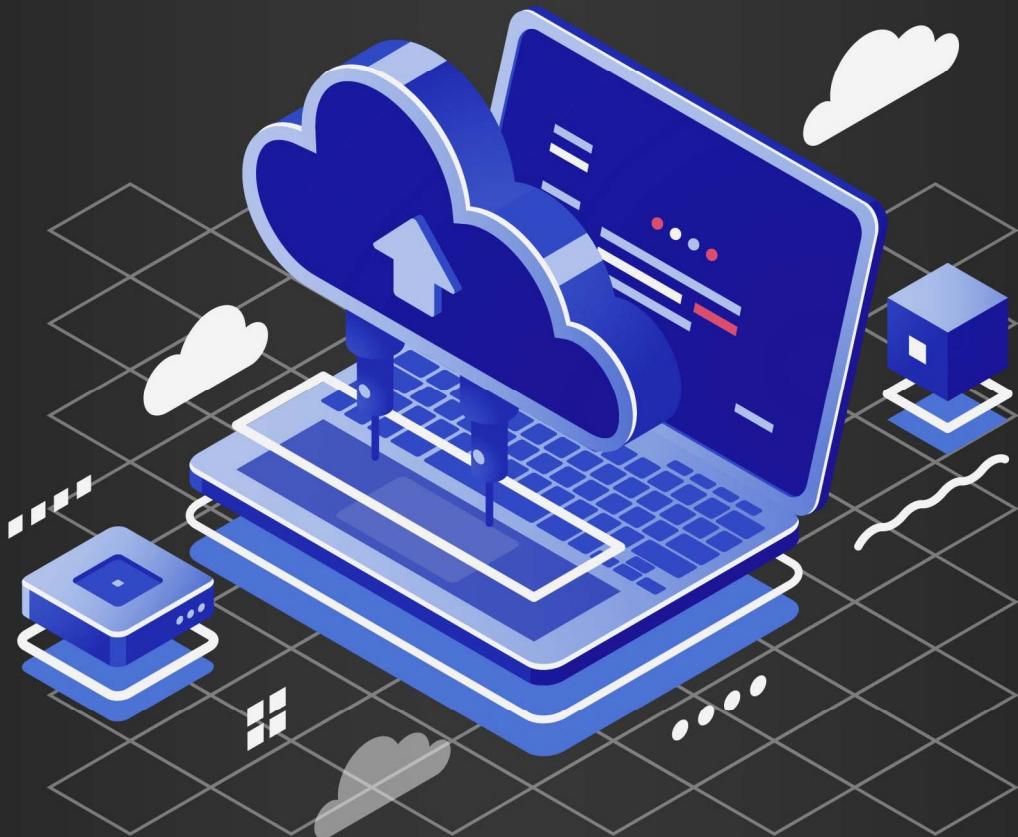
## مدیریت شعب

- امکان تعریف شعبه ها به صورت مستقل و یا غیر مستقل
- تعریف صندوق ، حساب های بانکی و انبارهای مختلف هر شعبه به صورت مستقل و یا مشترک
- امکان تعریف کاربران به تعداد نامحدود و ارتباط هر کاربر به یک یا چند شعبه
- ثبت موجودی کالا و تعریف خدمات ارائه شده به صورت مستقل برای هر شعبه
- مشاهده و گزارش گیری و ثبت انواع فاکتور به صورت مستقل در یک شعبه یا مجموع شعب
- امکان ارسال یادداشت توسط کاربر یک شعبه به کاربران شعبه ای دیگر
- تعریف مشتریان هر شعبه و گزارش گیری از عملکرد مربوط به مشتریان
- ثبت درآمد و هزینه های مربوط به هر شعبه و گزارش گیری از آن ها
- واریز وجه از حساب های بانکی به صندوق یا بالعکس، در هر شعبه به صورت مستقل
- انتقال وجه از حساب های بانکی یا صندوق شعبه ای به حساب های بانکی یا صندوق شعبه دیگری
- مشاهده چک های برگشتی، وصول شده و... به ازای هر شعبه یا تجمیعی
- امکان واریز و برداشت مدیر شبکه به از صندوق ها و حساب های بانکی
- امکان انبارگردانی موجودی کالاهای هر شعبه
- مشاهده فروش، سود/زیان خالص و یا ناخالص شبکه به صورت مجزا و یا تجمیعی
- مشاهده دفاتر کل، معین، تفصیلی و روزنامه به تفکیک هر شعبه و یا تمام شبکه
- نمایش استاد ثبت شده توسط هر شعبه و یا تمام شبکه به صورت یکجا
- نمایش صورت های مالی به تفکیک هر شعبه
- مقایسه میزان خرید و فروش هر شعبه
- امکان ثبت حواله کالا بین انبار شبکه (جابجایی کالا بین شبکه)
- امکان مشاهده و گزارش گیری شبکه ای خاص یا تجمیع تمام شبکه
- امکان تعیین حد اعتبار طرف حساب به ازای هر شعبه



## هاست و سرور مجازی

به محیط مجازی اطلاق می شود که برای یک سایت و یا دیتابیس نرم افزار تدارک دیده شده است. کاربرانی که قصد دارند به صورت اینترنتی کار کنند و داده هایشان بر روی فضای هاست قرار می گیرد ، از هر نقطه ای از جهان می توانند به داده هایشان در نرم افزار منطق دسترسی داشته باشند. سرور مجازی در حقیقت یک سرور اختصاصی است که بر روی یک کامپیوتر نصب شده و به چندین وبسایت خدمت رسانی می کند در واقع سروری است که متابع آن بین چند کاربر تقسیم می شود. امروزه اشخاص، سازمان ها و کسب و کارهای کوچک و بزرگ نیازمند وبسایت و نرم افزار های مبتنی بر وب هستند تا بتوانند محصولات یا خدماتشان را بهتر بفروشند، سرورهای مجازی و هاست راه حل های بسیار منعطف و مقرر به صرفه ای را برای انواع کسب و کار های کوچک و بزرگ ارائه می دهند که به آنها اجازه می دهد تا بتوانند کسب و کار خود را رشد و توسعه دهند کاربران منطق بسته به نیازشان می توانند دیتابیس را بر روی هاست و یا سرور مجازی قرار دهند و از امکانات آن بهره مند شوند.



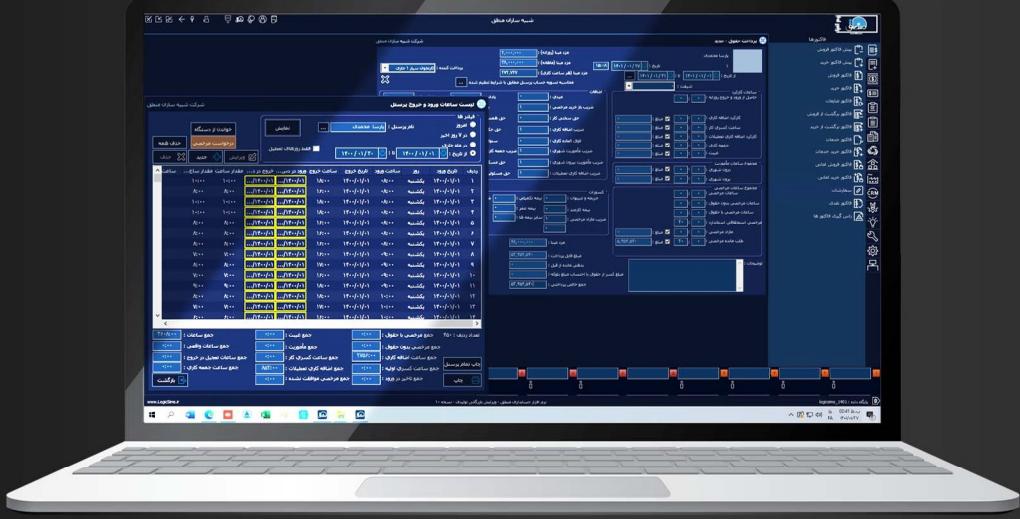
## تنظیمات آفلاین منطق

کاربرانی که داده هایشان بر روی هاست یا سرور مجازی قرار دارد، در صورتیکه با مشکل قطعی اینترنت مواجه شوند، می توانند از تنظیمات آفلاین منطق با امکانات محدودی از قبیل : امکان تعريف کالا و چاپ بارکد و ثبت انواع فاکتور بهره ببرند.

## خزانه داری

- امکان تعریف و ثبت اطلاعات صندوق، تنخواه گردان و بانک به تعداد دلخواه
- غیرفعال نمودن صندوق، تنخواه و حساب های بانکی راکد و عدم نمایش آنها در لیست
- ثبت موجودی اولیه برای صندوق، تنخواه و حساب بانکی
- ثبت مشخصات حساب های بانکی اعم از نام بانک، شماره حساب/کارت، شماره شبا و....
- قابلیت انتقال وجه بین حساب های بانکی، صندوق و تنخواه گردان
- امکان ثبت چک های ضمانتی
- امکان هشدار چک های سرسید شده
- تعیین وضعیت چک های دریافتی به صورت تکی و لیستی
- امکان خرج چک های دریافتی به صورت لیستی و تکی به مشتریان، پرسنل، شرکا و حساب خاص
- امکان تنزیل چک دریافتی همراه با محاسبه و ثبت بهره پرداختی
- ذخیره کامل تاریخچه تغییرات هر چک
- مشاهده انواع چک های دریافتی و پرداختی با گزارش گیری نموداری و لیستی
- امکان گزارش گیری از ریز گردش مالی هر حساب بانکی، صندوق و تنخواه گردان
- گزارش پیش بینی نقدینگی
- امکان تعیین سطح دسترسی برای کاربران به ازای هر صندوق، بانک و تنخواه گردان
- تعریف دسته چک، چاپ بر روی چک و ذخیره تصویر چک
- چاپ برگه ارائه چک به بانک (برای به حساب خواباندن چک)
- امکان اتصال به دستگاه های پوز بانکی آسان پرداخت و سامان کیش و ایران کیش
- امکان گروه بندی صندوق ها، تنخواه گردان ها و حساب های بانکی
- امکان تعیین کاربر مسئول برای چک های برگشتی
- گزارش نموداری چک های برگشتی
- امکان وارد نمودن نام مالک اصلی چک های دریافتی
- گزارش پیگیری از دریافت ها، پرداخت ها، واریزها و برداشت ها
- گزارش هزینه و درآمدهای ثبت شده به صورت نموداری و لیستی



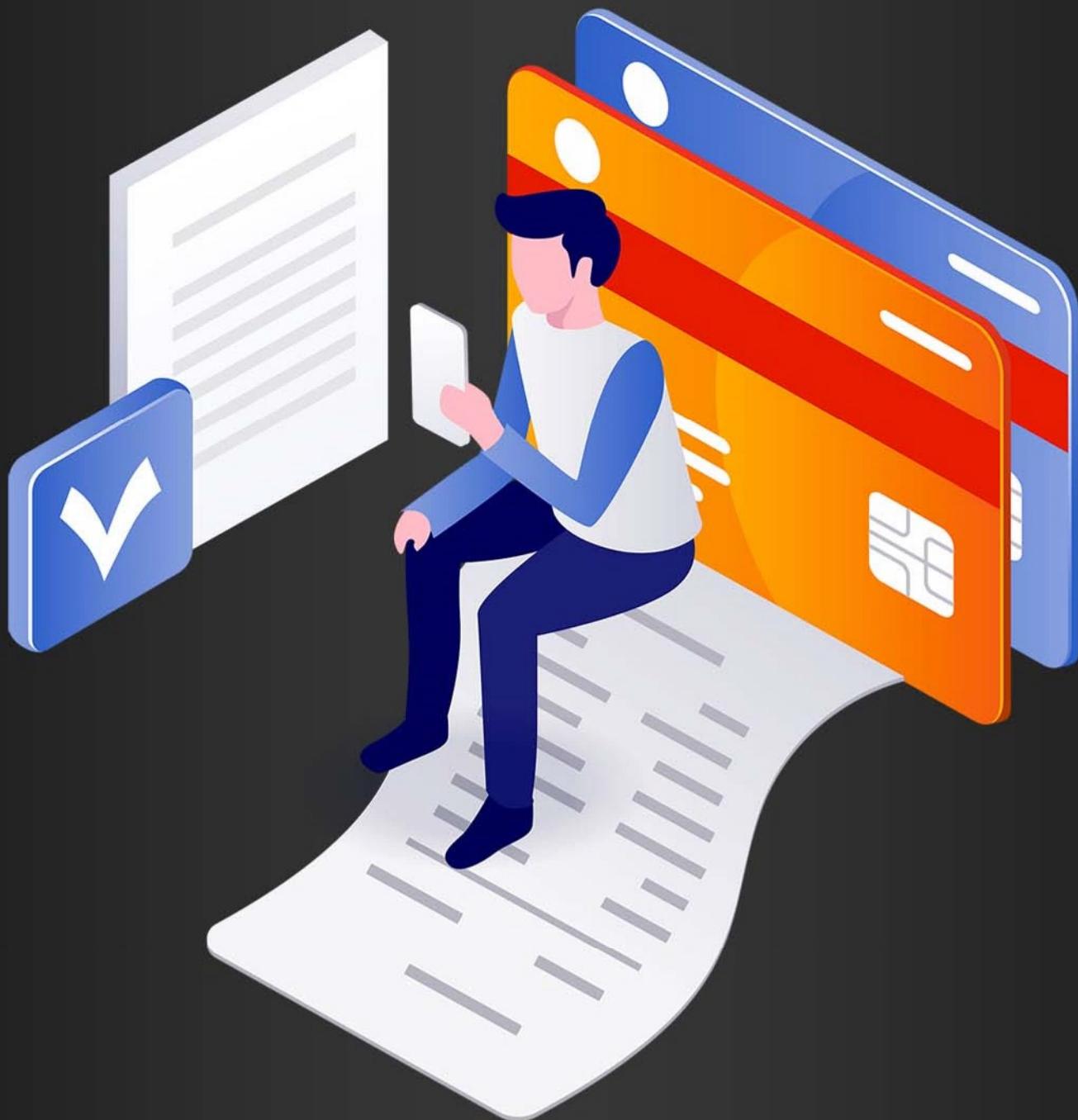


## نیز سیستم حقوق و دستمزد

- تعیین گروه بندی برای پرسنل
- قابلیت تعیین ضوابط برای دو شیفت کاری
- تعیین میزان کارکرد برای پرسنل ساعتی و یا روزمزد و تعیین تایم آزاد (صیحانه، ناهار و شام)
- قابلیت تعریف مزایا به ازای هر پرسنل و یا به صورت کلی
- قابلیت خواندن از انواع دستگاه های حضور و غیاب برند ZK و یا از فایل اکسل
- فیلتر جستجوی پیشرفته پرسنل بر اساس نام، گروه، قانون کار، تاریخ استخدام و ...
- قابلیت ذخیره پرونده های تصویری و غیر تصویری هر پرسنل
- امکان مشاهده ریز حساب و سابقه پرسنل
- امکان پرداخت حقوق به صورت لیستی و تکی با امکان چاپ فیش حقوقی
- قابلیت تعیین و ثبت انواع اضافات و کسورات از حقوق پرسنل
- امکان تعریف انواع ساعت های کاری و امکان ثبت درخواست مرخصی توسط پرسنل
- محاسبه حقوق پرسنل بر اساس ساعت ورود و خروج، روزمزد، ساعتی و یا پورسانتی
- امکان چاپ لیست حقوق با قابلیت تنظیم فیلدهای مورد نیاز برای چاپ در لیست حقوق
- نمایش لیست ساعت ورود و خروج پرسنل، اضافه کاری، کسری کار، غیبت، مرخصی و ...
- تنظیم مزایای مشمول بیمه و مالیات به ازای هر پرسنل
- امکان چاپ خروجی بانک برای پرداخت حقوق پرسنل
- پرداخت وام به پرسنل با امکان تعیین شرایط وام
- امکان پرداخت اقساط وام به صورت جداگانه و یا کسر از حقوق و جستجوی اقساط
- تنظیم مبلغ ثابت بیمه به صورت درصدی و یا مبلغ ثابت
- تعیین حق بیمه سهم کارفرما برای هر پرسنل
- خروجی فایل بیمه و مالیات با قابلیت ارائه به سازمان تأمین اجتماعی و اداره مالیات
- تنظیم لیست و محاسبه خودکار مالیات بر اساس تنظیمات کاربر
- امکان تعیین کف و سقف فروش برای هر پرسنل بازاریاب

## پورسانت پرسنل

- امکان ایجاد مزد مبنا بر اساس(روز ، ماه ، سال)
- امکان تعریف میزان پورسانت پرسنل بر اساس درصد
- امکان تعریف ۳ مدل پورسانت با توجه به فعالیت پرسنل) مأمور وصول - بازاریاب - پخش کننده)
- امکان محاسبه پورسانت بر اساس اختلاف قیمت فروش های مختلف
- امکان تعیین کف و سقف هدف ماهانه بعلاوه پورسانت آن
- امکان تعیین پورسانت به ازای هر کالا / خدمت برای پرسنل





## مدیریت ارتباط با مشتری

استقرار نرم افزار مدیریت ارتباط با مشتری به دنبال ایجاد، حفظ و توسعه رابطه با مشتریان است. این نرم افزار با هدف اتوماسیون فروش و بازاریابی و نیز مدیریت فعالیتهای مرتبط با فروش و خدمات در داخل یک سازمان مورد استفاده قرار می‌گیرد.

نگهداری اطلاعات مشتریان در دسته بندی‌های مختلف و با قابلیت دسترسی سریع، یکی از مشکلات شرکت‌ها به حساب می‌آید. عموماً نگهداری سوابق اطلاعاتی و ارتباطی مشتریان در پرونده‌های کاغذی باعث دشواری و کندی در ارتباط با مشتریان مختلف می‌شود. در بسیاری از موارد حتی اتکا به حافظه کارکنان بازاریابی و فروش نیز منجر به بروز مشکلاتی در زمینه مشتری مداری می‌شود. نرم افزار CRM منطق با هدف پاسخگویی به ترکیبی از نیازهای اطلاعاتی، ارتباطی، مشتری مداری و فروش در خدمت کسب و کارهای ایرانی قرار گرفته است. در نرم افزار CRM منطق تمام امکانات مورد نیاز برای جمع آوری و نگهداری اطلاعات با کیفیت بسیار بالا فراهم شده و دغدغه‌های کسب وکارها در ارتباط با مشتریان به خوبی برطرف می‌شود. غالباً نرم افزارهای موجود در بازار از حسابداری مستقل هستند در حالیکه نرم افزار CRM منطق این مزیت را دارد که می‌تواند با بخش‌های حسابداری، فروش و ... یکپارچه شود.

## امکانات و مازول‌های نرم افزار CRM منطق

### ۱- بانک اطلاعاتی مشتریان

پیش از پیاده سازی CRM در سازمان‌ها، اطلاعات مشتریان معمولاً به صورت پراکنده در نرم افزار Excel و یا به صورت شخصی در سررسیدها، موبایل‌ها و یا حتی ذهن کارکنان نگهداری می‌شوند. بدیهی است که در این حالت سازمان هیچ گونه دسترسی یکپارچه و متمرکزی به اطلاعات نداشته و گزارش گیری، تحلیل و به اشتراک گذاری و حفظ امنیت اطلاعات بسیار دشوار و یا حتی ناممکن است.

بنابراین به عنوان نخستین گام در پیاده سازی نرم افزار CRM اطلاعات مشتریان از منابع اطلاعاتی مختلف گردآوری و تصحیح شده و برای هر مشتری یک پروفایل یا پرونده اختصاصی تشکیل می‌گردد. این پرونده در برگیرنده مواردی مانند اطلاعات تماس، سوابق فعالیت‌ها، سوابق پیش فاکتورها و صورتحساب‌های صادره و هر گونه اطلاعات دیگری که برای سازمان اهمیت داشته باشد، خواهد بود.

## ۲- طرف حسابهای احتمالی (بالقوه) :

- امکان ارجاع طرف حساب قطعی و طرف حساب احتمالی به سایر کاربران و گزارش گردش کار آن
- ذخیره مشخصات افراد و طرف حساب های بالقوه که هنوز به طرف حساب قطعی تبدیل نشده اند
- ثبت اطلاعات اولیه، اعم از نحوه آشنایی، موضوع ارتباط، زمینه فعالیت
- امکان تبدیل طرف حساب احتمالی به طرف حساب قطعی
- ثبت ملاقات ها و نتایج آن
- ثبت پیگیری های لازم در تاریخ معین با تعیین مسئول رسیدگی و ...
- امکان یادآوری
- ثبت اطلاعات تماس طرف حساب ها با امکان اتصال به دستگاه کالرآیدی و ضبط مکالمات
- ثبت دلایل انتخاب یا رد محصول با شرح آن
- امکان ذخیره پرونده های مربوط به طرف حساب های احتمالی اعم از استناد، نامه ها و ...

## ۳- مدیریت قراردادها :

- ثبت اطلاعات طرفین قرارداد
- ثبت تمامی موارد ضروری قراردادها
- ثبت شرایط، تعهدات و موارد فسخ قرارداد

## ۴- مدیریت شکایات :

- ثبت شکایات انجام شده از سازمان یا شرکت
- امکان ثبت شکایات و مرتبط نمودن آن با طرف حساب، پروژه، محصول و ...
- امکان ذخیره سازی عنوان و درجه الیت شکایت
- ثبت وضعیت شکایت اعم از رسیدگی شده، در حال بررسی، رسیدگی نشده، مدت زمان رسیدگی و شرح نتیجه

## ۵- مهندسی ایده ها :

- امکان تعریف ایده به تعداد دلخواه
- ثبت دلیل ارائه طرح، درجه اهمیت، شرح، هزینه مورد نیاز و مرتبط نمودن آن به پروژه، محصول، پرسنل و یا طرف حساب
- ثبت وضعیت ایده اعم از تأیید شده، درحال بررسی، تجدید نظر، تأیید نشده
- مشخص نمودن شرح عمل پیش و پس نیاز، تاریخ پیاده سازی و ثبت درصد خطا، سودآوری، تغییرات مثبت، پیشرفت، متضمر شدن، تغییرات منفی و درج نتیجه‌ی حاصل از این ایده و ...
- قابلیت گزارش گیری بر اساس تاریخ ثبت ایده، عنوان، شرح و نتیجه



## ۶- مدیریت پیشنهادات و انتقادات :

- امکان ثبت پیشنهادات یا انتقادات و مرتبط نمودن با طرف حساب، پرسنل و یا پروژه
- تعیین اولویت و وضعیت پیشنهاد یا انتقاد
- امکان گزارش گیری و چاپ آن
- امکان ثبت پیشنهاد کننده بر اساس پرسنل ، طرف حساب و نمایندگی
- ثبت وضعیت پیشنهادات و انتقادات اعم از تأیید شده ، در حال بررسی، تأیید نشده

## ۷- مدیریت تبلیغات :

- مشاهده مبلغ هزینه شده برای هر تبلیغ و جمع فاکتورهای فروش حاصل از هر تبلیغ و در نهایت برآورد سود و یا زیان هر تبلیغ
- ثبت انواع تبلیغ (ایترنوت، روزنامه، نمایشگاه، پیام کوتاه و ...) و تعیین هدف برای آن تبلیغ
- ثبت مخاطبین، پرسنل و محصولات مربوط به هر تبلیغ
- ثبت نوبت های تبلیغ و تعیین مناطقی که در آن تبلیغ صورت گرفته
- امکان ذخیره سازی استناد و فایل تصویری مربوط به تبلیغات (تصویر تبلیغ)
- ثبت و گزارش گیری مشتریانی که از طریق هر یک از تبلیغات با مجموعه آشنا شده اند

## ۸- مدیریت ضمانت نامه ها :

- صدور ضمانت نامه به صورت تک و یا سری به تعداد دلخواه
- مرتبط نمودن با محصول یا کالا، ثبت تاریخ، شماره ضمانت نامه، مشخصات کالا، پرسنل مربوطه و ...
- امکان ثبت موارد مشمول ضمانت نامه با امکاناتی نظیر نام، هزینه، مدت زمان اعتبار و ...
- ذخیره فایل تصویری مرتبط با ضمانتنامه ها اعم از تصویر ضمانتنامه، تصویر محصول یا کالا

## ۹- مدیریت هدايا :

- تعریف انواع هدايا مخصوص پرسنل، طرف حساب ها، نمایندگی ها و درج میزان اهمیت آن
- امکان ثبت تاریخ، نوع هديه و تعداد نفرات مشمول هدايا
- محاسبه جمع کل جوايز، هزینه هر هديه، تعیین مسئول رسیدگی، هدف/دلیل اهدا و نتیجه آن

## ۱۰- مدیریت نظرسنجی :

- امکان ثبت نظرسنجی و مرتبط نمودن با طرف حساب ها، پروژه ها، محصول و یا پرسنل
- امکان ثبت تاریخ آخرین مهلت نظرسنجی
- تعیین نوع نظرسنجی به صورت های تلفنی، حضوری و ارسالی و درج درجه اهمیت آن
- تعیین هدف سازمان، طرح سوالات، ثبت و گزارش گیری از پاسخ مشتریان
- درج تعداد آرای به دست آمده، هزینه عملیات، تعیین درجه اهمیت، تعریف مسئول رسیدگی و ...

## ۱۱- مدیریت نمایندگی ها :

- ثبت تمامی اطلاعات اولیه نمایندگان به صورت کاملاً طبقه بندی شده
- امکان ثبت تماس های مربوط به نمایندگان با ریز اطلاعات
- امکان ثبت آدرس نمایندگی ها به تعداد دلخواه با ریز اطلاعات
- امکان ثبت پرسنل مرتبط با یک نمایندگی و ثبت نوع ارتباط با آن نمایندگی
- امکان ثبت دلایل رد و یا انتخاب محصولات از سمت نمایندگی ها

## ۱۲- مدیریت محصولات :

- امکان تعریف و وارد نمودن گروه محصولات
- ذکر فواید محصول، ثبت دلایل مترود شدن و یا زوال محصول
- ذخیره سازی فایل مرتبط دلخواه اعم از تصویری و غیر تصویری از محصولات

## ۱۳- مدیریت رقبا :

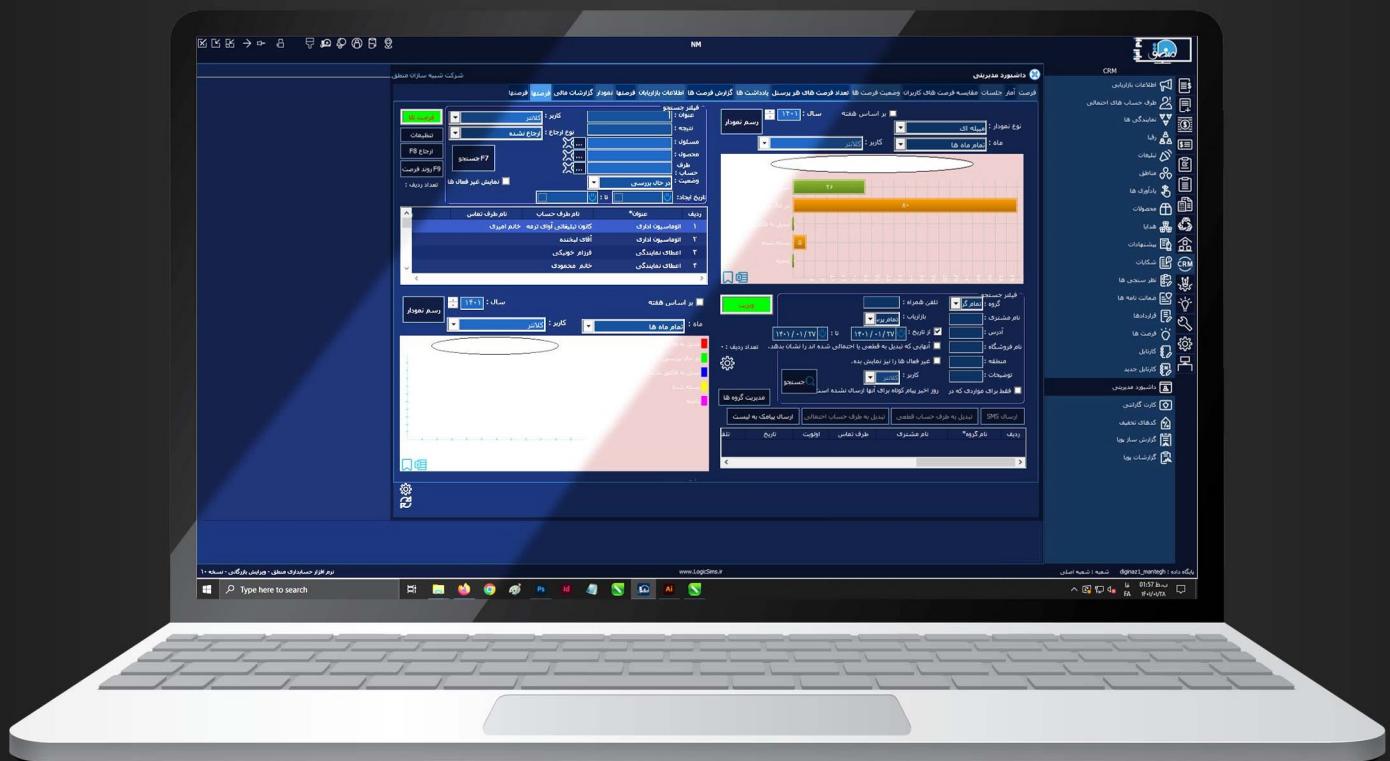
- ذخیره اطلاعات رقبای سازمان به صورت کاملاً یکپارچه
- ارزیابی نقاط قوت و ضعف رقبای فعلی و بالقوه
- ثبت اطلاعات پایه، رزومه مدیریت و نمایندگی های رقبا
- ثبت معایب، مزایا و امکانات محصولات رقیب
- ثبت مناطقی که رقیب در آنجا فعالیت می نماید
- ثبت مشتریان رقبا

## ۱۴- مدیریت مناطق :

- تعریف مناطق و دسته بندی آن
- گزارش گیری از مشتریان هر منطقه بر اساس شاخص های مختلف
- گزارش گیری از عملکرد کارشناسان فروش در هر منطقه
- امکان گزارش گیری مطالبات، فاکتورها، طرف حساب ها، تبلیغات و ... بر اساس هر منطقه

## ۱۵- اطلاعات بازاریابان :

- ثبت تمامی اطلاعات ویژیت های بازاریابان اعم از نام طرف حساب، آدرس و درجه اولویت
- ثبت شرح ویژیت انجام شده اعم از نوع بازاریابی، نام بازاریاب، سازمان، هزینه انجام شده و ...
- ذخیره پرونده های تصویری مربوط به ویژیت ها
- امکان مدیریت تماس ها با اتصال به دستگاه کالر آیدی و ضبط مکالمات



## داشبورد مدیریتی منطق (راهنمایی برای مدیران):

داشبورد مدیریتی منطق راهکاری برای دسته بندی و نمایش داده های وارد شده در نرم افزار و نمایش آنها به صورت اطلاعات طبقه بندی شده است. امکان سفارشی سازی آن و تنظیم توسط کاربر این اجازه را می دهد که هر یک از آیکن هایی که مدیر بصورت روزانه رصد می کند را به داشبورد اضافه کرد و با یک کلیک آن را مشاهده کند.

**از جمله امکاناتی که در داشبورد مدیریتی منطق می توان مشاهده نمود :**

- گزارشات مالی
- جلسات
- فرصت های احتمالی فروش که توسط کاربران ثبت شده است
- آمار فروش
- مقایسه فرصت های ثبت شده کاربران
- وضعیت فرصت ها اعم از تبدیل به فاکتور شده، تبدیل به فاکتور نشده، بسته شده و یا باخته روی نمودار میله ای، خطی و دایره ای
- گزارش فرصت ها
- تعداد فرصت های ثبت شده توسط پرسنل روی نمودار و بر حسب ماه های مختلف سال
- اطلاعات بازاریابان (گزارش ویزیت ها و بازاریابی بازاریابان)

## زیر سیستم اموال و دارایی

تنوع و گسترده‌گی حجم عملیات در اموال و دارایی‌ها، این ضرورت را برای مدیران ایجاد می‌کند که برای کنترل، ثبت، نگهداری و محاسبات استهلاک و ارزش دفتری اموال، از سیستم اموال و دارایی استفاده کنند. زیر سیستم اموال و دارایی منطق می‌تواند برای همه شرکت‌های کوچکی که تمایل دارند اموال و دارایی‌هایشان به صورت دقیق ثبت شود، کاربرد دارد.

- امکان گروه بندی اموال و درج خودکار در سیستم کدینگ حسابداری
- انتقال دارایی‌ها در پایان سال مالی به دوره مالی بعد با ثبت استناد مربوطه
- صدور سند حسابداری هنگام تخصیل دارایی و یا در اول دوره
- ثبت اطلاعات کلی و جزئی اموال
- مشاهده محل استقرار هر اموال
- محاسبه استهلاک از تاریخ مورد نظر کاربر
- محاسبه استهلاک از تاریخ خرید تا پایان عمر مفید
- مشاهده لیست دارایی‌های ثابت
- نمایش استهلاک سال‌ها، انباشته، جاری و ارزش دفتری در سال جاری
- امکان مشاهده مجموع ارزش‌های دفتری، استهلاک‌ها و ...
- جدول استهلاک دارایی در سال‌های مختلف
- محاسبه و ثبت سند استهلاک به صورت خودکار
- ثبت انواع فایل‌های تصویری و غیرتصویری مربوط به اموال
- درج اموال در ترازنامه و تعیین حساب استهلاک هر دارایی توسط کاربر





## مدیریت کاربران

بدون شک امتنیت اطلاعات از اجزای اصلی یک سیستم نرم افزاری است. نقص و نفوذ پذیری حفره های امنیتی به ویژه در سیستم های مالی و اداری می تواند صدمات جبران ناپذیری را به منافع سازمان وارد نماید. نرم افزار منطق با توجه به استانداردهایی مبنی بر حفظ محترمانگی، جامعیت و در دسترس بودن اطلاعات برای کاربران، طراحی و پیاده سازی شده است.

- ذخیره تاریخچه حذف طرف حساب
- امکان تعریف کاربر با نام و رمز تعریف شده
- امکان نمایش تغییرات روی استناد توسط کاربران (مشاهده هرگونه ویرایش، ابطال، حذف، اچاپ و ... روی یک سند توسط کاربران در یک بازه زمانی مشخص)
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران در مشاهده و خواندن، اضافه کردن، حذف، ویرایش، چاپ، باطل کردن استناد
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به مشاهده استناد، قطعی کردن و برگشت از قطعی
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به تغییر عوارض و مالیات فاکتور
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به مشاهده انبار و موجودی کالاهای
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به تعیین انواع وضعیت چک
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به تنخواه و صندوق، بستن حساب صندوق و تنخواه
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران در واریزها و برداشت ها از صندوق
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به مشاهده موجودی حساب ها و صندوق ها
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران برای خارج کردن یک طرف حساب از لیست سیاه
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به ثبت، مشاهده و ویرایش انواع فاکتور
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به مشاهده قیمت خرید کالاهای
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران مشاهده سود فاکتور
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به تخفیف در فاکتور
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به گزارش مطالبات
- امکان محدود کردن دسترسی مشاهده فاکتورهای هر کاربر توسط سایر کاربران
- امکان محدود کردن دسترسی کاربران به طرف حساب های ثبت شده توسط کاربران دیگر
- سطح دسترسی پیشرفته به ازای (بانک / صندوق / گروه طرف حساب / انبار / گروه کالا) برای هر کاربر به شکل مجزا

## زیر سیستم چند ارزی منطق

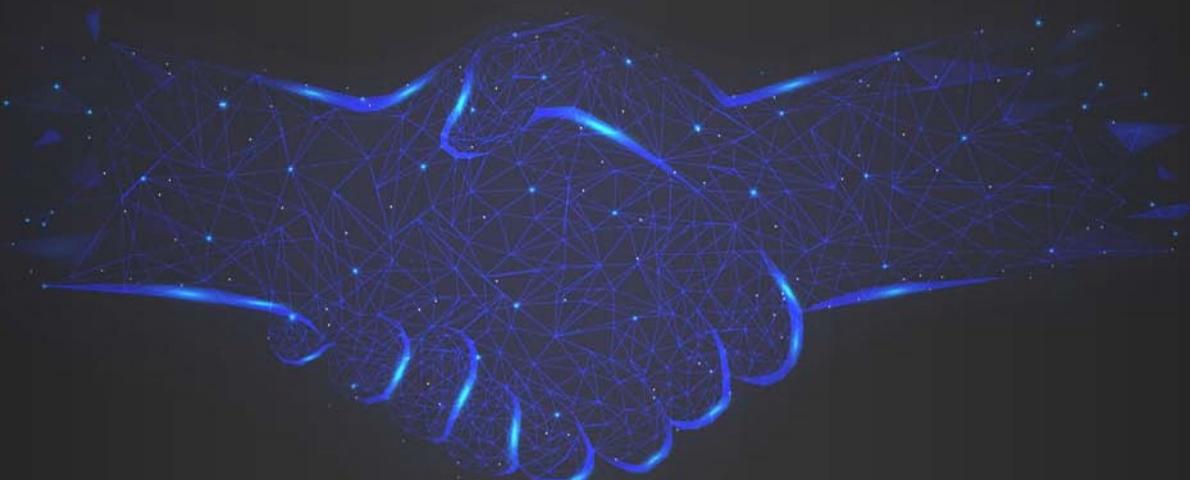
در صورتی که در معاملات تجاری خود از واحدهای پولی غیر از واحد پولی رایج در کشور استفاده می کنید، زیرسیستم چند ارزی منطق، امکان مدیریت استناد چندارزی و معاملات ارزی را برای شما ارائه می کند.



- معرفی نامحدود ارزهای مختلف
- امکان وارد نمودن نرخ مبادلاتی و نرخ مرجع ارز در برابر واحد ارزی اصلی
- استفاده همزمان از چند ارز در هنگام ورود اطلاعات در آرتیکل سند
- تغییر نرخ برابری قیمت ارز در هنگام ورود اطلاعات در آرتیکل سند
- گزارش گردش ارزی حساب ها به تفکیک ارزها به همراه معادل ریاضی آنها
- گزارش تراز آزمایشی همزمان ارزی/غیر ارزی شرکت
- گزارش مصدق و حساب ها به صورت لیست تجمیعی به تفکیک ارز

## جاری شرکا

- تعریف شرکا به تعداد نامحدود و ثبت ریز اطلاعات آنها
- تعریف درصد سهم هر شریک و یا میزان سهام هر یک از شرکا
- پرداخت سود به هر یک از شرکا و یا تمام شرکا
- امکان خرید و فروش سهام هر شریک
- گزارش گیری از لیست دریافت، پرداخت، واریز و برداشت های شرکا
- ثبت آورده هر شریک اعم از اموال و دارایی، وجه نقد و یا موجودی کالا
- ثبت برداشت های هر شریک اعم از وجه نقد، موجودی کالا و ...
- امکان دریافت و پرداخت چک از/به شرکا





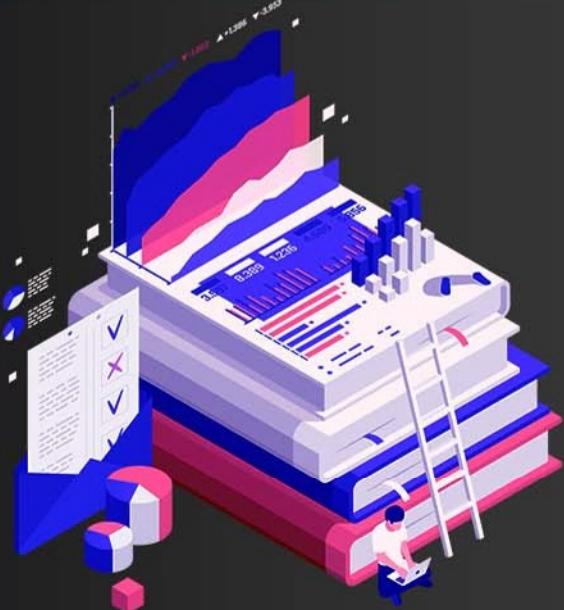
## مدیریت انبار

کسب اطلاعات دقیق از موجودی های کالای سازمان از نیاز های اولیه مدیران می باشد تا بر اساس آن تصمیم گیری مناسب نمایند. سیستم مدیریت انبار منطق فعالیت مربوط به انبار داری را برای کاربران ساده و منعطف کرده و به طور یکپارچه همراه با زیرسیستم حسابداری بوده، استناد صادر شده به صورت خودکار و دستی در نرم افزار حسابداری ثبت می گردد.

- امکان تعریف انبار به صورت نامحدود
- امکان تعریف زیر انبار و جایگاه برای هر انبار
- معرفی گروه بندی کالا در دو یا سه سطح، تعیین میزان حداقل و حداکثر
- امکان کدگذاری کالاها بصورت عددی و یا حروفی در انبار
- امکان جستجوی پیشرفته کالاها در انبار
- ثبت و چاپ عملیات ورود و خروج کالا
- امکان ثبت سفارش ها، تأیید سفارش ها با توجه به موجودی کالاها در انبار
- ارسال برگ خروج از انبار با توجه به سفارش های تأیید شده و صدور فاکتور برای نهایی نمودن سفارش
- معرفی کالاهای مشابه، فعل یا غیر فعل نمودن کالاهای در انباری خاص و مشاهده سابقه تغییر قیمت خرید و فروش کالاهای
- استفاده از روش ثبت موجودی دائمی و روش محاسبه سود بر اساس روش میانگین موزون متعدد
- جمعآوری اطلاعات ورود و خروج کالا به وسیله Data Collector و انتقال آنها به سیستم انبار و به روزرسانی
- حذف، ویرایش، قطعی سازی و ابطال رسید و حواله های انبار با توجه به سطح دسترسی کاربران
- امکان تأیید و برگشت از تأیید در جابجایی کالا بین انبارها
- بازسازی کاردکس کالا جهت تصحیح میانگین قیمت خرید بعد از اصلاحات و یا حذف ورودی ها
- تعیین انبار پیش فرض به ازای هر کاربر جهت تسريع در روند کار آن ها
- مشاهده تکی و لیستی کاردکس به صورت تعدادی و ریالی هر کالا به تفکیک انبار و یا کل انبار ها
- امکان استفاده از بارکد در کلیه فرم های عملیات انبار و چاپ پیشرفته برچسب بارکد کالا
- انتقال موجودی پایان دوره انبار به سال مالی آینده بصورت خودکار
- انتقال کالا بین انبارها یا گروه های کالا
- ثبت کالاهایی که تاریخ انقضا دارند هنگام ورود و خروج به/از انبار همراه با پیشنهاد فروش کالاهایی که تاریخ مصرف آن ها نزدیک تر می باشد
- امکان ورود اطلاعات از فایل Exel هنگام تعریف کالا و ورود و خروج از انبار
- تهییه گزارش از کالاهای دریافتی و ارسالی از یک تحويل دهنده/گیرنده در محدوده زمانی دلخواه
- گزارش جامع از موجودی انبار، کالاهای وارد، صادر و مرجعی با امکان جستجوی ترکیبی و چاپ
- گزارشات انبارگردانی و تعیین میزان کسری و فزونی تعدادی و ریالی براساس موجودی تأیید شده مدیران و ثبت استناد مربوطه
- امکان ثبت حواله رسید خروج کالا از انبار به صورت مرحله ای

## هوش تجاری

### چرا باید از نرم افزار هوش تجاری منطق استفاده کرد؟



- اگر در هدف گذاری محصولات با مشکل مواجه هستید.
- اگر نمی دانید در هدف خود چقدر پیشرفت داشته اید.
- اگر به دنبال سود بیشتری در بازار هستید.
- اگر مایلید قیمت محصولات تان مشتریان را شگفت زده کند.
- اگر قیمت محصولات برایتان سودآوری ندارد.
- اگر نمی توانید از اتفاقات دنیای بیرون در جهت منافع خود استفاده نمایید.
- اگر در هر تصمیم جدید با اتفاقات پیش بینی نشده مواجه می شوید.
- اگر نمی توانید علت ناکامی و موفقیت خود را در درون سازمان پیدا نمایید.
- اگر در هر تصمیم جدید مشخص نیست که چه کسی باید چه کاری را در چه مدت انجام دهد.
- و اگر میخواهید نفر اول باشید ...

هوش تجاری منطق برای کمک به مدیران در تصمیم گیری و به دست آوردن مزیت رقابتی در بازار متلاظم امروزی بوجود آمده است. در واقع هوش تجاری نه به عنوان یک ابزار و یا یک محصول و حتی یک سیستم، بلکه به عنوان یک رویکرد جدید در معماری سازمانی به منظور اتخاذ تصمیمات دقیق در حدائق زمان، مطرح شده است و این امکان را به مدیران می دهد تا رابطه بین کسب و کارشان، استراتژی ها و الویت های مهم خود را ببینند.

### ماتریس ارزیابی عوامل داخلی و خارجی SWOT

فرصتها و تهدیدها Threats & Opportunities در نرم افزار هوش تجاری منطق تعیین عوامل محیطی خرد و کلان موثر

امکان ثبت فرصت و تهدیدهای سازمان و امکان تعریف بیش از ۱۰ عامل فرعی برای هر فرصت و تهدید امکان ثبت علت وقوع فرصة و تعیین زمان بندی و مدت زمان اعتبار (گزارش گیری زمانی)

رسم ماتریس ارزیابی عوامل خارجی

نقاط قوت و ضعف Strengths & Weaknesses در نرم افزار هوش تجاری منطق امکان ثبت نقاط قوت و ضعف سازمان

مشخص کردن بیش از ۱۰ عامل فرعی برای هر نقطه ضعف یا قوت ثبت علت وقوع نقاط قوت و ضعف

رسم ماتریس عوامل داخلی

## هدف گذاری فروش در نرم افزار هوش تجاری منطق

- امکان هدف گذاری برای یک کالا، گروه اصلی کالا، همه کالاهای محصول و یا گروه محصولات تعیین مدت زمان اعتبار برای هدف تعریف شده
- امکان هدف گذاری بر مبنای تعداد فروش، مبلغ فروش و سود حاصل از فروش محصولات
- امکان زمان بندی و ارائه گزارش جامع از مقایسه وضعیت فعلی با هدف
- امکان گزارش گیری زمانی به صورت روزانه، هفتگی، ماهانه، فصلی و سالانه
- امکان گزارش گیری از وضعیت هدف و ذخیره گزارشات
- رسم نمودار مقایسه ای میزان دستیابی به هدف و هدف تعریف شده

## پیش بینی فروش

- امکان پیش بینی فروش در ماه های مختلف سال برای یک کالا یا گروه کالا و یا همه کالاهای بر حسب مبلغ، سود و تعداد بر اساس روش رگرسیون

## قیمت گذاری (Pricing)

به طور ساده قیمت گذاری یعنی تعیین ارزش ریالی برای محصول یا کالا. قیمت گذاری فعالیتی است که باید تکرار شود و فرآیندی مداوم و پیوسته محسوب می شود.

آیا در انبار خود محصولاتی دارید که فروش کمی دارند؟ برای این محصولات چه فکری دارید؟

آیا در مناسبت های خاص، مشتریان شما متوجه تخفیف های ویژه هستند؟

تفاوت قیمت محصولات شما با رقبایتان چقدر است؟

آیا مشتریان ویژه ای دارید؟ برای این مشتریان چه امکاناتی در نظر گرفته اید؟

آیا می توانید از طریق محصولاتی که در فروش شکست خورده اند سود بسیاری کسب کنید؟

در بخش قیمت گذاری شما می توانید با کمک استراتژی های فروش قیمت محصولات خود را مدیریت نمایید.

استراتژی های فروش قابلیت تعیین قیمت برای انواع محصولات را دارد. کافی است در نرم افزار منطق تعیین

نمایید که از کدام استراتژی می خواهید استفاده شود تا نرم افزار قیمت پیشنهادی را ارائه دهد.

- امکان ثبت هدف و استراتژی قیمت گذاری برای محصول یا کالا
- امکان انتخاب استراتژی کاهش یا افزایش قیمت
- محاسبه خودکار قیمت پس از انتخاب استراتژی
- امکان قیمت گذاری بر روی یک محصول/کالا
- امکان ثبت قیمت برای یک بازار هدف یا تمام بازارهای هدف
- در نظر گرفتن هزینه ها در فرآیند قیمت گذاری و اضافه نمودن هزینه به قیمت نهایی



## بازار هدف Target Market در نرم افزار هوش تجاری منطق

- امکان ثبت بازار هدف و امکان بودجه بندی بازارها
- ثبت موقعیت جغرافیایی و مشخصات بازار هدف
- بررسی وضعیت رقابتی بازار (رقابت کامل، انحصاری، چندملیتی و ...)
- انتخاب بازاریابان مناسب برای فعالیت در بازار هدف
- تعیین طول عمر بازار هدف تعریف شده (مدت زمان اعتبار)
- بخش بندی طرف حساب ها در هر بازار هدف
- امکان تعیین وضعیت تکاملی بازار (بازار جدید، بازار بالغ، بازار اشباع شده)
- امکان تعیین واسطه ها و ثبت شرکت های فعال در یک بازار هدف
- امکان اضافه کردن مالیات و عوارض گمرکی به یک بازار هدف
- امکان ثبت نمایشگاه ها در نرم افزار به عنوان بازار هدف

## داشبورد مدیریتی فروش

داشبورد مدیریتی فروش ابزاری برای بررسی روند سازمان و گزارش گیری می باشد. داشبورد مدیریتی فروش منطق با هدف دستیابی به فروش استراتژیک و هوشمندانه طراحی شده است. این داشبورد به مدیران اجازه می دهد که به تحلیل فرآیند های سازمانی خود پرداخته و مسیر پیشرفت را سریع تر بپیمایند.

- نمودار های مقایسه ای فروش و سود
- امکان ذخیره سازی گزارش ها
- نمودار عملکرد فروش منطقه ای
- نمودار مقایسه ای عملکرد بازاریابان به صورت گرافیکی
- گزارشات آماری/نموداری از میزان فروش و نوسانات قیمت کالا ها
- گزارشات تحلیلی از عملکرد سازمان

## تصمیم های راهبردی در نرم افزار هوش تجاری منطق

- ثبت علت روی آوردن به یک تصمیم جدید (انعقاد یک قرارداد جدید، ورود یک رقیب جدید)
- ثبت منابع مورد نیاز برای اجرای تصمیم راهبردی
- مشخص نمودن موانع موجود و موانعی که ممکن است در آینده با آن ها مواجه شد
- تعیین واحدهای سازمانی مسئول
- امکان مرتبه نمودن یک تصمیم راهبردی با پرسنل
- ارزیابی عملکرد با تعیین شاخص کلیدی عملکرد(KPI)
- تعیین محدوده زمانی به صورت کوتاه مدت، میان مدت، بلند مدت و همچنین امکان تعریف بازه زمانی معین
- تعیین فعالیت های پیش نیاز و تعیین اولویت برای فعالیت های لازم
- بررسی و ثبت فرصت ها و تهدید ها و همچنین نقاط قوت و ضعف (SWOT) احتمالی تصمیم راهبردی
- زمان بندی اجرای فعالیت ها و امکان جستجو در بازه های زمانی مختلف
- تعیین میزان پیشرفت سازمان بعد از اتخاذ یک تصمیم خاص
- بررسی روند برطرف شدن موانع و نقاط ضعف
- ثبت تصمیمات و اولویت بندی آنها و بررسی اجرایی شدن یا نشدن آنها و با ذکر علت

## داشبورد جامع هوش تجاری منطق

به کاربر این امکان را می دهد که در یک نگاه کلی همه امور مربوط به فروش، پرسنل، گزارشات مالی و را در یک مقطع زمانی رصد کند.

## گزارش ساز پویا

گزارش ساز پویا، قابلیت طراحی گزارشات تحلیلی و آماری متنوع را به کاربر حرفه ای و غیرحرفه ای می دهد. گزارش ساز پویای منطق، طیف وسیعی از نیاز های کاربران را پوشش داده و وابستگی کاربران را به بخش طراحی و توسعه سیستم ها به حداقل می رساند.



- دارای کاربری ساده و آسان
- ایجاد گزارشات بدون محدودیت در تعداد
- امکان ساخت گزارش از تمام اطلاعات ثبت شده در سیستم
- امکان مشاهده گزارشات آماری مانند میانگین، میانه، واریانس و انحراف معیار
- دسته بندی گزارشات به صورت درختی
- قابل استفاده توسط کاربرانی که دانش SQL دارند و یا ندارد

## گزارشات نموداری پیشرفته

در این پنجره می توان بر حسب مشتریان و پرستل و بر اساس تعداد، سود، فروش و سود، گزارشات جامعی را مشاهده نمود.

- نمودار فروش ماهانه گروه های اصلی کالا
- مقایسه روند فروش ماهانه چند کالا
- نمودار فروش یک گروه اصلی کالا
- نمودار مقایسه فروش به چند طرف حساب
- نمودار مقایسه فروش چند بازاریاب



## اتوماسیون اداری منطق

### دیرخانه:

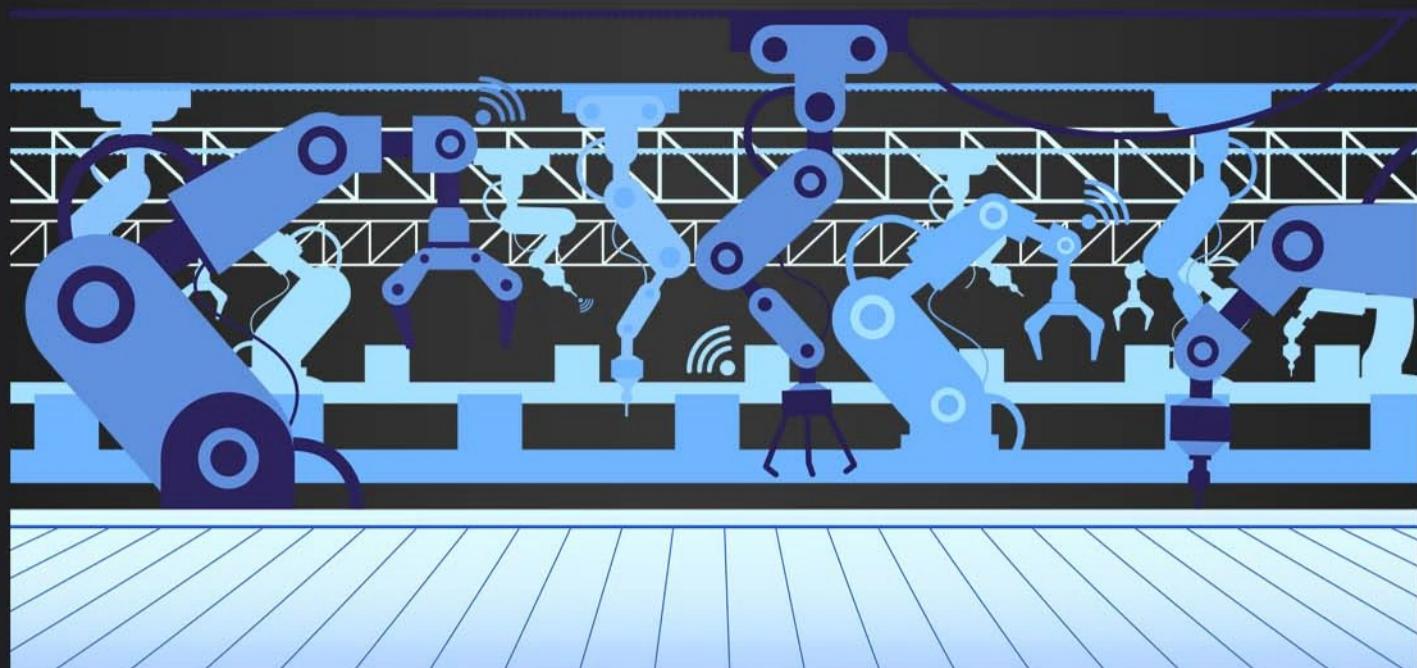
- تعریف اشخاص، سازمان ها و واحدهای طرف مکاتبه
- ثبت خودکار شماره اندیکاتور (دیرخانه)
- امکان تعیین پیشوند و پسوند شماره دیرخانه
- امکان ایجاد نامه های مرتبط و تعریف انواع ارتباطات (عط، پیرو و ...)
- قابلیت ثبت جواب برای نامه ها
- امکان تهییه الگو (قالب) از هر نوع نامه و جستجوی دقیق نامه ها
- امکان ثبت نامه های داخلی، واردہ یا صادره و بایگانی و ارجاع نامه ها به کارتابل کاربران دیگر و با قابلیت پیگیری نامه ها
- پروتکل تبادل الکترونیکی مکاتبات از طریق استاندارد ECE
- امکان خروجی فایل ورد از صورت جلسات و نامه ها
- امکان پیگیری نامه ها بصورت درختی

### وظایف :

- تعریف لیست وظایف برای هر پرسنل
- امکان یادداشت گذاری و ارجاع وظایف به پرسنل

### جلسات :

- امکان تعریف قرارهای ملاقات، همایش و جلسات با هشدار در زمان مقرر
- امکان ثبت مصوبات جلسه، پیوست مستندات مربوطه، پیوست به افراد حاضر در جلسه و تنظیم صورت جلسه



### کارتابل :

استفاده از کارتابل باعث یکپارچه سازی اطلاعات و اشتراک گذاری آسان آن ها بین واحد های مختلف سازمان می شود. این امر ضمن جلوگیری از انجام کارهای تکراری، منجر به کاهش هزینه های سازمانی از جمله هزینه های مربوط به بازاریابی، فروش، خدمات پس از فروش و نیروی انسانی شده که علاوه بر افزایش قدرت رقابتی سازمان و سرعت پاسخگویی به نیاز مشتریان، رضایت هر چه بیشتر آن ها را نیز به دنبال دارد.

### بایگانی استاد :

- امکان ذخیره پرونده های عمومی و شخصی به صورت فایل های تصویری و غیر تصویری
- پرونده های عمومی : قابل مشاهده برای همه کاربران
- پرونده های شخصی : قابل مشاهده فقط برای کاربر ثبت کننده

### ارتباطات :

- دفترچه تلفن با امکان تعریف گروه ها، ثبت مشخصات هر شخص و شماره تماس آن ها با امکان ارسال پیام کوتاه به کاربران، مشتریان و ...
- امکان ارسال فکس، ذخیره فکس های دریافتی و ارسالی با قابلیت گزارشگیری از وضعیت فکس ها

### یادآوری :

- امکان ثبت یادآوری برای هر کاربر در مورد یک فعالیت خاص
- تنظیم هشدار به صورت روزانه، هفتگی، ماهانه و سالانه به صورت پیشرفتی



## مدیریت پروژه

مدیریت پروژه منطق (Mantegh Project Management) برای برنامه ریزی پروژه، پیشبرد فرآیندها، تعیین مسؤولیت‌های هر بخش از پروژه، برنامه ریزی کلیه اجزای پروژه‌ها و تعیین مسؤولیت توسط مدیر پروژه بکار می‌رود. این زیرسیستم قابلیت مدیریت بخش‌های مختلف پروژه را نشان می‌دهد. کاربرد این زیرسیستم برای سازمان‌ها گامی هوشمندانه است که منجر به کاهش اشتباہات و مشکلات مربوط به پروژه‌های سازمان و هزینه‌ها می‌شود. مدیریت پروژه منطق از دو بازوی قدرتمند برنامه‌ریزی و کنترل پروژه بهره می‌گیرد و لذا به ابزاری کاربردی و قدرتمند برای کنترل زمان، هزینه و مدیریت منابع و نیروی انسانی تبدیل شده است.

- امکان ثبت قرارداد فی مابین
- امکان تعریف پروژه با فازهای مختلف و تخصیص منابع به تعداد دلخواه برای هر کدام
- تعریف شکست کار (WBS) به صورت نامحدود برای هر فاز پروژه
- انتخاب پروژه‌ها در تمام عملیات مالی ثبت شده در نرم افزار منطق
- امکان گزارش گیری از تمام موارد مالی ثبت شده مربوط به یک پروژه خاص
- تعریف پروژه‌ها به تعداد نامحدود و تخصیص کد تفصیلی به هر کدام
- امکان رسم نمودار هزینه‌های یک پروژه خاص
- امکان اطلاع از وضعیت پروژه‌ها برای برنامه ریزی بهتر و مشاهده روند کار پروژه
- امکان ثبت و مشاهده تعامی مراحل پروژه اعم از فاز‌ها، منابع و تخصیص هزینه‌های آن پروژه
- امکان تعیین زمان تقریبی برای هر فاز پروژه
- امکان تعریف سطوح دسترسی افراد در پروژه‌های مختلف
- امکان تعریف تقویم پروژه، مدیریت ساعت‌ها و تعطیلات در روزهای مختلف هفته و استثنایات
- مدیریت مرکز مدارک، اسناد و امکان تعیین ساختار دسته بندي هرگونه فایل در پروژه
- امکان یادداشت گذاری به تعداد نامحدود برای هر پروژه و امکان تنظیم هشدار



### فروشگاه اینترنتی :

با توسعه استفاده از اینترنت، کسب و کارها به سمت و سویی حرکت می کنند که فعالیت های تجاری آنلاین خود را توسعه دهنند. کسب و کار اینترنتی شما را از قید و بند مکان آزاد می کند و این امکان را برای شما فراهم می کند که هر جایی هستید محصولات خود را به بازار معرفی کنید.

### فروشگاه اینترنتی ووکامرسی :

امکان اتصال نرم افزار حسابداری منطق به فروشگاه ساز ووکامرس، قابلیتی بسیار کاربردی و مهم است که با توجه به شرایط حال حاضر و افزایش تعامل خرید افراد به بصورت غیر حضوری، این قابلیت، یک ابزار بسیار قوی برای فروشنده است.

### مزایای فروشگاه اینترنتی ووکامرسی :

- قابلیت طراحی شدن رابط کاربری مطابق نظر کاربر، با نصب افزونه های رایگان
- پنل مدیریت بسیار کامل و در عین حال ساده
- بهینه سازی شده برای سئو بهتر

### امکان اتصال ووکامرس به نرم افزار منطق :

نرم افزار حسابداری با فروشگاه اینترنتی بصورت کاملاً یکپارچه عمل می کند و موجودی بین کل سیستم یکسان است. عملکرد این زیرسیستم به گونه ای می باشد که بعد از تغییرات در نرم افزار حسابداری منطق که شامل تغییر در تعداد و یا قیمت محصول است، تغییرات به صورت لحظه ای در محصول مورد نظر در افزونه ووکامرسی انجام می گیرد. با این روش دیگر نیازی نخواهد بود به صورت دستی فاکتورهای خود را بین این دو سیستم جابجا نمایید و یا موجودی کالاهای را بصورت دستی هماهنگ و همگام سازید.

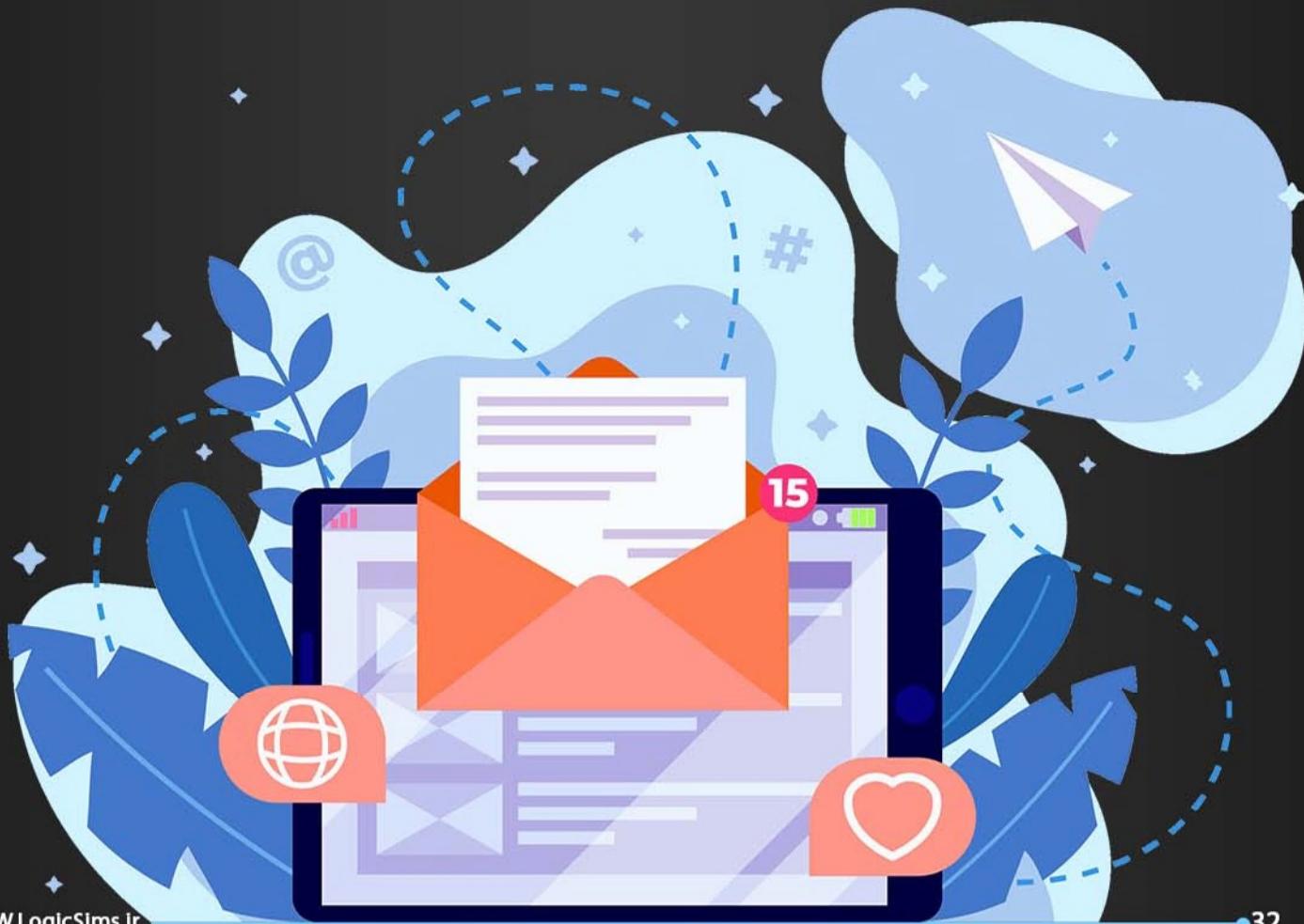
### قابلیت ها :

- یکپارچگی موجودی سایت بر اساس نرم افزار
- نمایش کالاهای داخل سایت بر اساس کالاهای مد نظر تنظیم شده در نرم افزار حسابداری منطق
- نمایش سفارشات ثبت شده سایت در نرم افزار منطق و تبدیل آن به فاکتور فروش با یک کلیک
- انتخاب یک گروه کالا به دلخواه جهت نمایش در سایت
- به روز کردن موجودی سایت بعد از ثبت هر فاکتور در نرم افزار منطق
- سیستم عامل مورد نیاز برای راه اندازی ووکامرس و فروشگاه اینترنتی نرم افزار حسابداری منطق، ویندوز ۱۰ می باشد.



### سیستم پیام کوتاه هوشمند:

- امکان ارسال و دریافت پیام کوتاه به تمامی بدهکاران به صورت تکی و گروهی
- ارسال تکی و گروهی در لیست طرف حساب ها و دفترچه تلفن
- نمایش لوگوی اپراتور موبایل مشتری در زمان ارسال پیام کوتاه
- ارسال خودکار به افرادی که موعد سر رسید اقساط فاکتورشان است
- لیست انتظار جهت پیام های ارسال نشده و ارسال مجدد آن
- ارسال خودکار پیام کوتاه و ریز اطلاعات فاکتور فروش برای طرف حساب
- امکان هشدار و ارسال خودکار پیام در سالروز تولد مشتریان
- ارسال خودکار پیام کوتاه بعد از هر تغییر وضعیت چک
- ارسال متن خاص به طرف حساب جدید
- نمایش هزینه هر پیام کوتاه نسبت به نوع سیم کارت (در حالت استفاده از مودم GSM)
- ارسال پیامک گزارش تعداد اسناد ثبت شده، تعداد فاکتور ها، جمع مبالغ فروش، هزینه ها، سود و چک های پرداختی سررسیده در لحظه ورود به نرم افزار برای مدیران
- امکان کار با مودم GSM یا هر پنل پیام کوتاه اینترنتی



## وب اپ یکپارچه با نرم افزار منطق:

در دنیای تکنولوژی محور امروز که اغلب امور شخصی و کاری شما با دستگاه تلفن همراهتان انجام می‌شود، منطق هم برای صاحبان کسب و کار، به خصوص کسب و کارهای سیار و پخش‌های گرم و سرد راهکاری ارائه کرده تا در هر کجا که باشند بصورت امن فروش خود را به انجام برسانند.

### مزایا:

آناین بودن و همیشه در دسترس بودن نرم افزار حسابداری و فروش مزایای زیادی را برای صاحبین کسب و کارها ایجاد می‌کند. شما می‌توانید در هر ساعتی، در هر جایی از دنیا و با هر وسیله‌ای اعم از موبایل، تبلت یا کامپیوتر و تنها با دسترسی به اینترنت مازل فروش نرم افزار منطق به سرعت و با امنیت بالا دسترسی داشته باشید.

- یکپارچه با نرم افزار حسابداری منطق
- مناسب برای ویزیتورها و بازاریاب های فروش در بیرون از شرکت
- عدم نیاز به سیستم های سخت افزاری مثل لپتاپ و کامپیوتر و نصب به راحتی بر روی هر مدل گوشی
- دسترسی آسان و سریع کاربر به داده ها



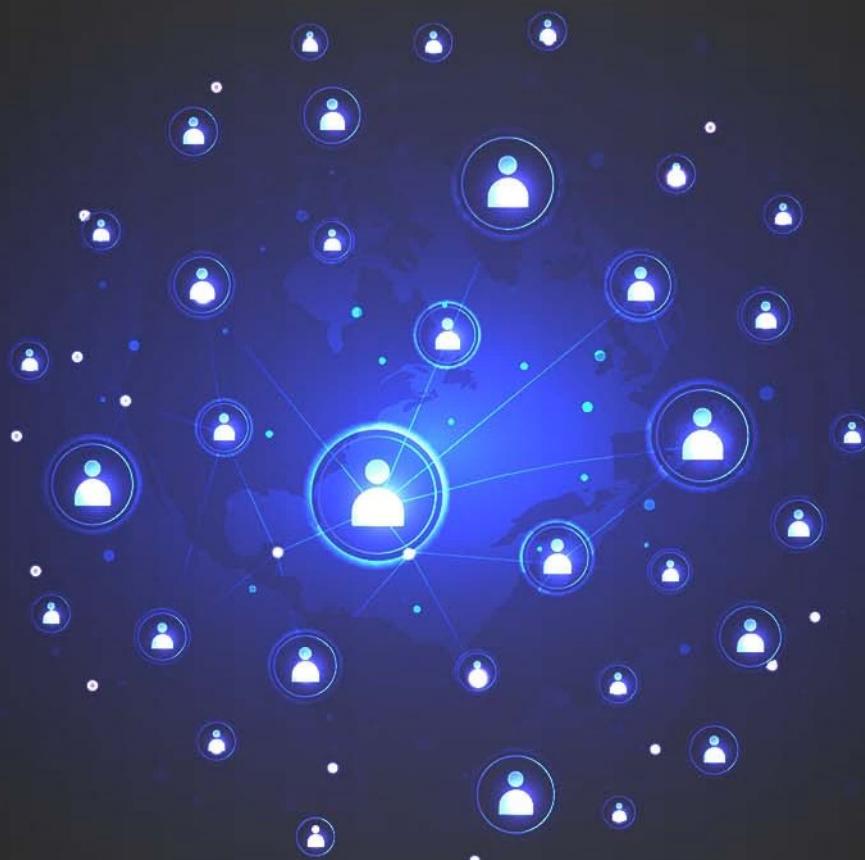
## امکانات :

- ثبت فاکتور خرید، فروش، برگشت از فروش، و ثبت سفارش کالا و امکان ویرایش فاکتور
- تعیین سطح دسترسی کاربر به ثبت فاکتور فروش، پیش فاکتور فروش، فاکتور خرید، برگشت از فروش، سفارش فروش و تخفیف فاکتور
- امکان انتخاب واحد دلخواه کالا هنگام ثبت فاکتور
- ثبت تخفیف نهایی فاکتور و تخفیف سطري قبل از عوارض و مالیات
- تعیین سقف تخفیف مجاز فروش برای تخفیف مبلغی
- امکان انتخاب پرسنل ( بازاریاب ) در فاکتور فروش
- ثبت مالیات، عوارض کرایه حمل و تخفیف فاکتور
- ثبت واسطه در فاکتور فروش به صورت تعیین واسطه در منطق ویندوزی )
- امکان انتخاب صندوق و حساب دلخواه در هنگام ثبت فاکتور
- امکان انبار ردیفی در فاکتور ( امکان انتخاب انبار به ازای هر ردیف فاکتور )
- ثبت و ویرایش طرف حساب به صورت قطعی
- امکان انتخاب کالا به صورت دستی و یا با استفاده از بارکد خوان
- نمایش مانده حساب طرف حساب در مشخصات طرف حساب
- نمایش تعداد و جمع مبلغ فاکتورها در لیست فاکتورها
- مشاهده لیست صندوق ها، حساب های بانکی ، تخریج، انبارها
- امکان دسترسی های عادی و دسترسی پیشرفته به ازای هر کاربر به صندوق ها/کالاهای /انبارها/گروه طرف حسابها و ..
- نمایش تصویر کالاهای
- امکان مشاهده لیست فاکتورها و جزئیات هر فاکتور
- فیلتر های جستجوی فاکتورها بر اساس : شماره فاکتور/کاربر/بازاریاب/مامور وصول/پخش کننده
- امکان تعیین قیمت فروش برای هر کاربر به شکل مجزا
- امکان ثبت سند دریافت تجمیعی از طرف حساب
- امکان نمایش وضعیت فاکتور شامل: تسويه نشده ، تسويه كامل ، باطل شده و ...
- امکان ثبت مراحل فاکتور (تأیید، جمع آوری، تحويل به راننده، تحويل به مشتری)
- گزارش مطالبات
- ریز حساب مشتریان
- امکان شعب ( برای فروشگاه های چند شعبه ای )



## کالر آیدی:

- امکان مدیریت تماس ها با اتصال به دستگاه کالر آیدی و ضبط مکالمات
- امکان مشاهده تماس های ورودی و خروجی و ذخیره آن در نرم افزار
- امکان مشاهده جمع زمان مکالمات
- امکان مشاهده نام تماس گیرنده، موضوع تماس، شماره تلفن، تاریخ تماس، شروع و پایان مکالمه
- مدت زمان مکالمه و نمایش شماره خط
- امکان مشاهده خط های مشغول و نام طرف تماس



## امکانات برتر نرم افزار منطق

- امکان برقراری ارتباط منطق با پایگاه های داده اینترنتی (حتی هاست های معمولی)
- امکان اتصال منطق به سیستم مدیریت محتوای وردپرس
- امکان اتصال به اپلیکیشن اندروید منطق
- امکان تعریف و مدیریت شعب
- ابزارک های کاربردی در نرم افزار با امکان سفارشی سازی توسط کاربر
- امکان کار به صورت آفلاین در صورت قطع ارتباط با سرور
- امکان ارسال پیام کوتاه از داخل نرم افزار منطق
- ورود و خروج اطلاعات از اکسل
- ذخیره تاریخچه عملکرد و تغییرات استناد

# تقدیرنامه، گواهینامه، تاییدیه، مجوز فعالیت و انتشار، نرم افزار، منطق



## برخی از مشتریان ما



تاق اصناف شهرستان فردیس



تاق اصناف مرکز استان البرز



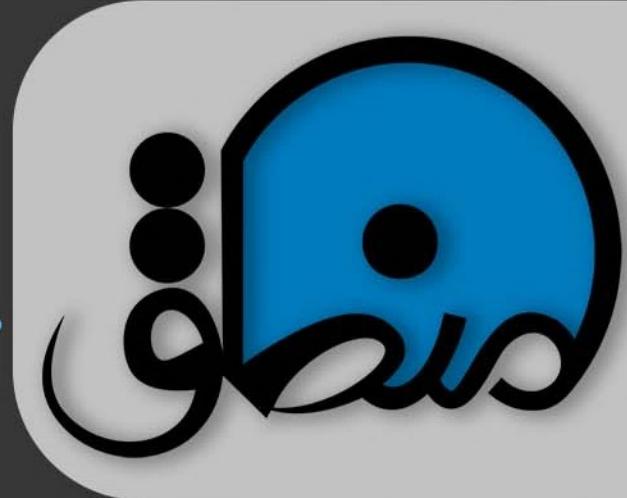
آمانات بررق سیمه  
(شرکت سهامی خاص)

چرم سودا



● WWW.LogicSims.ir





# شرکت شبیه سازان منطق

تولید کننده نرم افزارهای مالی ، بازرگانی ، تولیدی و اتوماسیون اداری



026 - 32403800      026 - 32403801  
026 - 32403802      026 - 32403809



info@LogicSims.ir



WWW.LogicSims.ir



instagram.com/mantegh\_soft



t.me/Shabih\_Sazan\_Mantegh